



問い合わせが増え、月次売上が
70万円に到達！
開業当初の3倍になりました！

静岡県 パーソナルジム

フィットネスジムで3年半トレーナーとして経験を積んだ後に、市の新規出店を応援する事業に採用いただき、代表兼専属トレーナーとして、マンツーマン指導のパーソナルジムを開業し1年になります。当ジムでは食事制限は行わず、ライトに通いたいお客様をターゲットにしています。

Owner's Profile



営業担当の方から丁寧な説明をいただいて

SEOに興味を湧きました。



ブログの更新を続けることで、検索順位が上がりました！

ホームページ制作導入のきっかけを教えてください

開業にあたり、新規集客や周知の為にホームページ制作の導入を考えていた頃、1番最初にご連絡をくださったのが御社でした。知人に制作をお願いしようとも思っていたことが、タイミングが良かったこともあり、話を伺うことにしました。当時SEOという言葉は聞いたことがある程度で、どんなものは一切知らなかったのですが、営業担当の方が丁寧に教えてくださったので、よく理解することができ興味を湧きました。他に

も御社が制作したホームページを数件見せていただき、デザインが気に入ったのと、当ジムと近いエリアで導入されている方の成功事例も見せていただいたことから、御社なら任せでも大丈夫だと感じ、導入を決めました。

ホームページ制作導入の反響は？

導入から半年経過した頃、徐々に反響を感じ始めました。導入当初は、近所の方や事前に配布したチラシを見ていらっしゃったお客様が多く、ホームページからの問い

合わせは月に1件あれば良い方でした。検索順位が上がると、ホームページからの問い合わせが増え始め、今では月に5件ほど問い合わせがくるようになりました。体験レッスン後の入会率は高く80%をキープしているので、問い合わせが増えた分、新規会員もしっかりとれています。売上に関しては、開業当初は月20万円～30万円ほどでしたが、反響が出始めてからは月70万円まで売り上げることができています。

活用方法で意識していることは？

予め、検索順位が上がるまではSEO対策でブログの更新を続けてください。と説明を受けていたので、週1.2回はブログを更新するようにしていました。お客様に質問いただいた内容をブログで詳しく説明したり、トレーニングについても、ネットで検索した際にトップで出てくる記事よりも更に専門的な言葉をキーワードに入れて記事を書くなど意識的に工夫をしています。ホームページのデザインも、特に女性のお客様から色合い

が優しいなど、褒めていただくことが多いです。また他のジムとの差別化を測るため、自分も含めて筋肉質に見える写真はあえて載せていないので、ターゲットにしているライオンに通いたいお客様を獲得することもでき、そこもブランディングの効果が出ていると思います。

ホームページ制作導入を検討している方へアドバイスはありますか？

内容やデザインに関して、私は特に満足しています。御社は要望を細かく聞いてくださ

り、イメージ通りのホームページを作ってくれます。サポートにおいても、以前修正のお願いをした際に、3.4日くらいはかかると思っていたのですが、数時間後に、対応完了のメールが届いてホームページの修正もしっかりと行っていたので助かりました。ブログの更新をしっかりやっていけばアクセス数や集客にも繋がっていくので、ありがたいサービスだと思います。